

定着率 **95.5%**

23年度実績(定年退職・グループ会社への転籍除く)

平均勤続年数 **19.4年**

23年度実績(定年退職・グループ会社への転籍除く)

全国の平均
勤続年数は **12.7年** ※

※国税庁/令和4年民間給与実態統計調査

勤務地は主に大垣市内

拠点のほとんどが大垣市とその近郊。居住地から通える範囲での勤務となります。

自分にあったキャリアプランが選択可能

ロジスティクス関連を中心に、カーライフ関連(自動車販売、燃料販売、車両整備)、ライフサポート関連(情報通信、トラベル、保険)など仕事のポジションも豊富。将来的にキャリアチェンジも可能で、自分にあった働き方が叶います。

業界有数のスキルが身につきます

- ・ サービスステーション/2級整備士:10名、3級整備士:8名(全サービスステーションに整備士が常駐しています)
- ・ 整備工場/1級整備士:1名、2級整備士:21名、3級整備士:4名(内、4名が岐阜県自動車整備技能大会で優勝!全国大会出場経験者も在籍しています)
- ・ 物流/毒物劇物取扱責任者:3名
- ・ 全社/衛生管理者:4名

会社概要



イビデン産業株式会社

[創立]1961年1月12日

[所在地]〒503-0936 岐阜県大垣市内原1丁目197番地

[TEL]0584-89-0777

[資本金]7746万円

[代表者]代表取締役社長 秋山 晋

[事業内容]

石油製品販売業/貨物自動車運送業/自動車運送取扱業/
自動車分解整備業/自動車販売業/自動車レンタル・リース業/
各種情報サービス業/損害保険代理業・生命保険勧誘業/旅行業

<https://www.ibidensangyo.co.jp/>



未来に続く
道を走ろう。

ALFAN

BUSINESS DETAILS

事業内容

1961年。当社の歴史は運送業からはじまりました。

その後、サービスステーション、自動車の販売・整備と、車に関わる事業を拡大。

トータルカーライフサポートを通して、地域の発展に貢献してきました。

後に創業した物流業では、温度管理、空調管理、流通加工など、

時代のニーズに応じて提供できるサービスの範囲を強化し、6つの拠点を運営しています。

今後も、「地域に根ざして、地域と共に成長する」という変わらぬ企業姿勢で、

枠にとらわれない総合サービスを展開します。

1961年 揖斐電トラック運輸株式会社として設立
1963年 石油製品の販売スタート
1964年 自動車整備業スタート
1965年 自動車販売業スタート
1987年 イビデン産業株式会社へ商号変更
1990年 保険事業スタート
1994年 通信事業スタート
2000年 海外物流（貿易事業）スタート

2001年 旅行業スタート
2004年 福祉車両販売店開設
2006年 倉庫業スタート（物流センター開設）
2012年 電子製造材料・薬液の保管・運搬業務スタート
OHSAS18001 認証取得
2016年 太陽光発電事業スタート
2017年 ISO9001 認証取得
2020年 健康経営優良法人認定
電子部品の冷凍・冷蔵保管・運搬事業スタート



BUSINESS DETAILS 01

ロジスティクス



- 倉庫、物流センター
- 輸送
- 物流資材販売

BUSINESS DETAILS 02

ライフサポート



- ドコモショップ
- アルファントラベル(旅行代理店)
- 保険代理店

BUSINESS DETAILS 03

カーライフ



- エネオス(サービスステーション)
- 燃料販売・配送
- アルファンオート(自動販売・買取)
- 自動車整備工場(指定工場)
- タイヤショップ

LOGISTICS



LIFE SUPPORT



CAR LIFE

多事業展開ならではの 相乗効果を発揮!

自動車に関わるトータルな事業展開を活かして、
トラックの燃料給油、整備、車両購入、自動車保険まで、
自社の事業でまるごと完結!

運輸業では物流コストを最小限に抑え、
お客さまのご要望に寄り添った柔軟な対応を可能にしています。

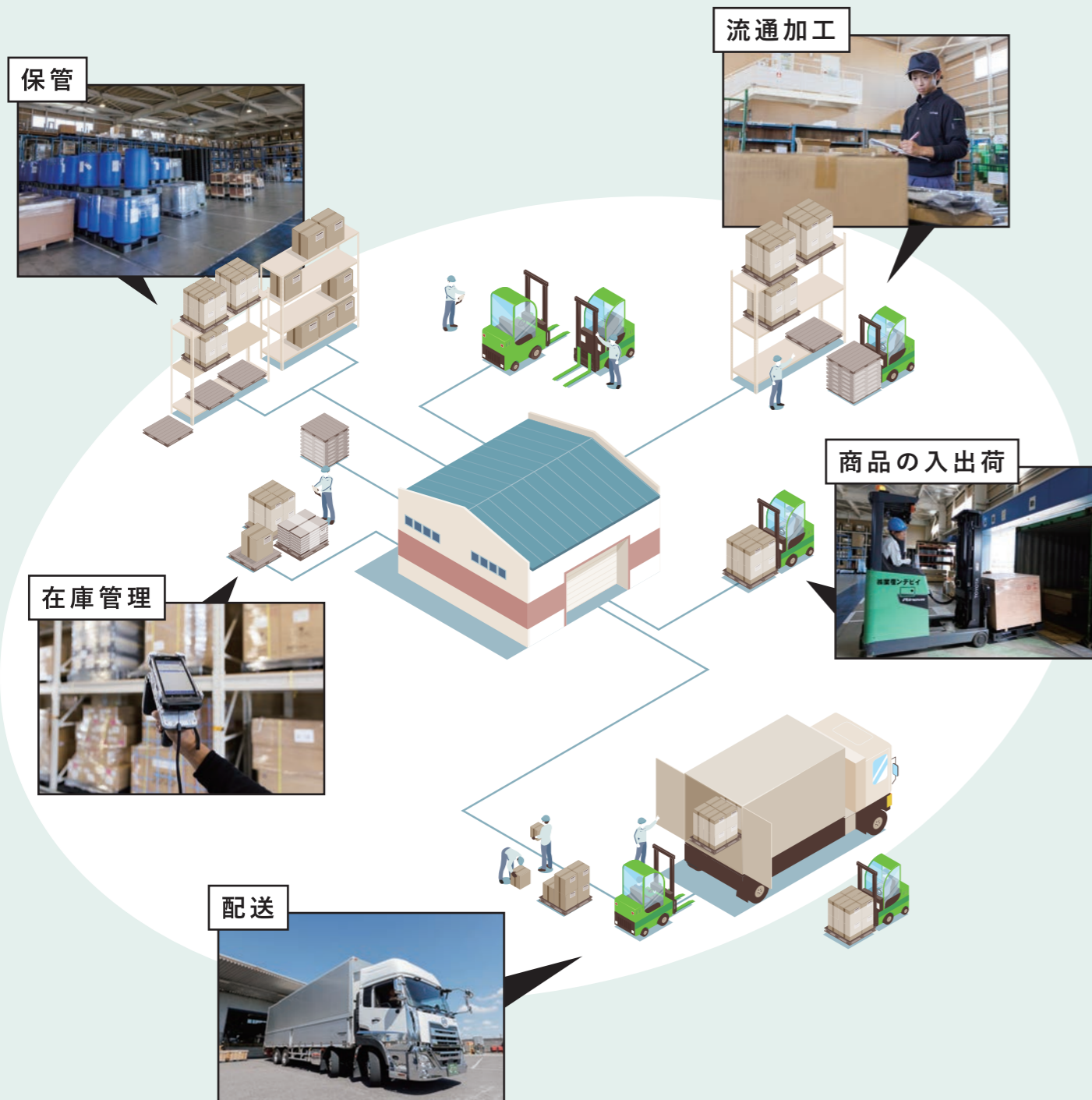
CORE BUSINESS

中心事業

ロジスティクス

仕事内容

- 輸送業務：トラックなどでの運送、配車の手配
- 貿易業務：インボイス作成など輸出に必要な書類作成や、梱包作業
- 資材営業：段ボールやパレットなどの梱包資材の営業販売
- 倉庫管理：入庫、検品、ピッキング、出庫、棚卸業務
- 請負業務：製品の梱包、出荷業務



LOGISTICS

倉庫管理から輸送まで一気通貫で行える対応を活かして、イビデングループや地場の優良企業を対象に、お客さまのニーズにあわせたサービスを提供しています。日本の中間点に拠点をもち、自社の提携物流ネットワークを活かしながら中継輸送、門前倉庫への輸送など柔軟に対応し、全国配送が可能です。市場全体の動きに左右されることなく、常時安定した業績を実現しています。

3PL事業	効率的な物流戦略を提案し、保管～輸送まで包括的な物流業務を受託。
保管事業	荷物の保管・在庫管理・流通加工を受託し、作業効率改善を実現。
輸送事業	小型車から大型車・産廃車まで取り揃え、多種多様な荷物を配送。
設備輸送事業	搬出搬入から設置・梱包資材の販売まで一貫物流を提供。
物流資材販売事業	最適な包装資材を設計、提案を行いコスト削減を実現。

LIFE SUPPORT

地域の方々の安心できる毎日をサポートする、暮らしに根付いた各種サービスを展開しています。保険事業においては地域最大級の規模を誇り、イビデングループを対象としたライフプランニングも行っています。

CAR LIFE

技術、サービス内容ともに地域で1番のカーライフサポーターを目指して、車に関するトータルサポートを提供しています。法人向けの各種サービスも展開しており、燃料販売・配送から自動車整備など、岐阜・西濃地区を中心に下記用途にて貢献しています。

- ・建設現場などの重機への給油・野外コンサート・イベントなどへの給油
- ・重機への給油・地下タンクへの荷下ろし作業
- ・車検・洗車・コーティング・タイヤ・钣金・塗装
- ・クルマの故障や緊急時のロードサービス



FOR THE FUTURE これからの未来に向けて

「地域に根ざして、地域と共に成長する」。

基軸となる志はそのままに、時代の変化をつぶさに捉え、より一層ご満足いただけるサービスを追求していきます。

社会と産業構造の転換に応じた新事業の展開、自動運転や電気自動車化に伴う技術力の向上、最先端機能を誇る新物流センターの立上げ…等々、そう遠くない未来に向けて、新たな試みも走り始めています。

SDGs、DX、サステナブル経営の推進をはかりながら、

これからも社員が楽しく、イキイキ働ける職場づくりに取り組んで参ります。

INTERVIEW

社員インタビュー

もっと成長したいと思えます。

目指したい存在がいるから、



Profile

ビークルエネルギー事業部
燃料部
産業エネルギーチーム
S・S 2023年4月入社

学生の頃は、やりたいことがまだ明確とはいえず、イビデン産業への入社も、仕事ではなく会社で選びました。さまざまな事業を展開する当社なら、きっと挑戦の機会が豊富にあって、成長が望めるのではないかと考えたのです。燃料部の法人営業として配属後、新人だった私が引き継いだのは、製造業や運送業など、自社で給油設備を持つ大口顧客でした。当時の1番のミッションは、10年以上担当していた前任の信頼を、変わらずに守っていくこと。自分ができることを考えて、とにかく頻りに顔を出しては元気なあいさつを徹底し、名前を覚えていただけるよう努めました。未熟さゆえの失敗もありましたが、そんなときは必ず、先輩たちが力になってくれました。初めてお叱りを受けたときも、「初動が大事だ」と上司と一緒にお客さま先へ出向いてくれて、すぐにお詫びができたことで、今の良い関係に繋がっています。目標となる先輩たちの姿を見て、自身も続きたいと思えるようになり、闘志を燃やす日々です。「自分たちを超えてもらわないと困る」と言ってくれる上司の気持ちに答えられるよう、より成果をあげられる営業を目指して成長し続けたいです。

経験を積むほどに、面白さが増しています。

父の言葉を確かめたくて、物流業界へ。



Profile

ロジスティクス事業部
第2物流部
国内第2物流チーム
K・O 2019年4月入社

この仕事を選んだのは、父の言葉がきっかけでした。物流業界で働いていた父はいつも忙しそうで、家にいないことがほとんどでした。そんな父に、幼少期の私は「そんなに仕事ばかりして楽しいの？」と尋ねたことがあります。「大変だけど、やりがいがあるんだよ」とそのときの言葉が印象的で、父の言う“やりがいの正体”が何なのか、ずっと知りたと思っていました。そんな理由で入社して、はや数年。最近ようやく、その意味が分かってきた気がしています。1年目の頃は、正直言って戸惑うことばかりでした。扱う物量や、種類の多さ。それらのレイアウトをすべて熟知し、無駄なく動く先輩たちの姿に、ただただ圧倒されたことを覚えています。それでも、目の前の実務をコツコツこなすうちにできることは増え、次第にお客さまの反応も変わっていくのを感じました。最初は無理だと思っていたレイアウトも徐々に理解し、やがて、先輩たちと対等に渡り合えるように。翌年には取扱いの難しい商品を任せられるなど、貢献できる範囲も広がっていき、遠い存在に思えた先輩たちとも今ではすっかり楽しく話せる間柄です。知識を蓄え、信頼できる仲間と連携し、お客さまの期待に応えていく。そんな日々のすべてが、今の私のやりがいです。

1日の流れ

8:30 始業

情報共有や、成果の報告を行います。

9:00 営業

自分で訪問予定を決め、1日7~8件まわります。

12:30 昼食

お昼休みは当日の予定によって変動します。

13:30 営業

午前の続きをまわります。

16:00 帰社

オフィスで見積り作成などの事務仕事を行います。

17:30 終業

残業はほとんどありません。

結婚、出産後も変わらずに安心して働けているのは、一人ひとりの生き方を尊重する文化が根付いているからだと思っています。私は2回の育休から復職し、今は保育園へ子どもを迎えに行く兼ね合いで、平日の時短勤務で働いています。ライフステージの変化に応じた時間帯や勤務地の希望が通りやすいため、育休を経てキャリアを築いてきた先輩たちも大勢います。ワークライフバランスへの理解が深いからこそ、子どもの体調不良といった急な事態も心置きなく相談し合っています。お客さまとの交流を通して感じる楽しさも、この仕事を続けたいと思える理由です。地域柄、ご年配の方が多く、散歩がてら立ち寄られた方とそのまま世間話に花が咲くことも。最近では子育て世代の移住も増加しており、共通の話題で盛り上がり、商談中にお子さんをお預かりしたりと、自身の経験を通してさらに一歩踏み込んだコミュニケーションを図る機会が増えました。車という暮らしに欠かせない商品を通して、地域の方々のお役にたてる手応えは大きいです。私は販売店と整備工場、両方の受付を担当しているので、「次は整備しに行くね」と声をかけていただくことも多く、ご縁が続いていく喜びを実感しています。



Profile

ビークルエネルギー事業部
自動車部
自動車販売チーム
S・M 2018年10月入社

地域に根差して、楽しく人生を重ねていける職場です。

1日の流れ

時短の場合

9:00 始業

朝礼であった連絡事項の共有を受け、実務に入ります。

9:30 事務

電話対応、伝票作成、データ入力などデスクワークが中心。

12:00 昼食

お弁当の持参や、近くに食へに行くなど自由です。

13:00 受付

事務処理の続きと来店受付を行います。

16:00 終業

必要な引継ぎをして帰ります。

1日の流れ

8:00 始業

現場を見回り、業務量に応じて人員の調整を行います。

9:00 現場対応

現場へ指示をしながらトラックの到着にあわせて積込みを手伝います。

12:00 昼食

お弁当の持参や、近くに食へに行くなど自由です。

13:00 現場対応

必要な書類作成を行い、手の空いた時間は積込み準備を行います。

17:00 終業

グループ会社の夜勤チームへ必要な引継ぎをして帰ります。

もともと英語が好きで、海外とコミュニケーションを図りながらすすめていく貿易事務の仕事に魅力を感じて入社しました。やりとりをする先は、グループ企業の海外工場です。購買担当からメールで発注が届き、見積りから購入、輸出に必要な許可申請やインボイス対応、出荷手配を私たちが行います。中国、メキシコ、アメリカ、マレーシア、フィリピンと、国ごとで担当が分かれ、1チーム5名ほど。20代、30代の年が近い先輩が多く、初めてのことだらけの環境でも、不安なく始められました。取扱う品物は多岐に渡ります。一番多いのはネジ。その他、初めて聞くような資材や道具もあって、回数を重ねるごとに知識が増えていく面白さを感じています。備品全般も扱うので、ときには日本でおなじみのお掃除グッズといった意外なオーダーも。どんな依頼が来るかも、密かな楽しみです。取扱う種類が多い分、誤出荷には気をつけなければなりません。確実に対応するためには、個数、サイズ、素材など、細かな確認が大事。万が一、ミスが起きてしまっても「次、気をつければよいよ」と親身にフォローしてくれる人たちがばかりです。まずは気負わず、着実にやることからはじめていきましょう。



Profile

ロジスティクス事業部
第2物流部
海外物流チーム
K・N 2018年4月入社

海外の工場を陰で支える、毎日、新しい発見がある仕事です。

1日の流れ

8:30 始業

相談事項の共有などを行います。

9:00 事務対応

品物の見積り依頼や購入、インボイスのチェックなどを行います。

12:00 昼食

お弁当の持参や、近くに食へに行くなど自由です。

13:00 事務対応

発注メールのやりとりを行います。

17:30 終業

残業なし。以降届いた発注は翌朝対応します。